



POUR QUI ?  
**L'ÉQUIPE  
& LA DIRECTION**

QUELLE PRESTATION ?

**Workshop**

Accompagnement Formation

NOMBRE DE JOURS

**2 SESSIONS DE 3 HEURES  
+ 1 RDV 1H30**

**IMPULSER**

# ESQUISSEZ VOTRE NOUVEAU MODELE ECONOMIQUE

Découvrez un potentiel d'innovation insoupçonné  
au cœur de votre entreprise

## Résumé

Dans le contexte actuel, de nombreux.ses dirigeant.e.s et managers.euses sont à la recherche d'une autre façon d'entreprendre.

Engager son entreprise sur la trajectoire de l'efficience économique permet de questionner son modèle économique, et d'ouvrir de nouvelles perspectives en s'intéressant aux effets / bénéfices que son activité génère chez ses clients et en ouvrant de nouvelles perspectives à la coopération interne et externe.

## Résultats

- Découverte et manipulation des concepts clés de l'efficience économique et de l'économie de la fonctionnalité et de la coopération.
- Compréhension de l'intention du modèle et découverte des cas d'entreprise l'ayant mis en œuvre.
- Test d'une première application du modèle sur le cas de son entreprise.
- Compréhension du sens d'une trajectoire d'évolution de l'entreprise vers l'économie de la fonctionnalité et de la coopération et les objectifs recherchés.



„Celui qui possède un « pour quoi » qui le fait vivre peut supporter tous les « comment ».  
Friedrich Nietzsche



"Réfléchissons à ce qui possède vraiment une valeur, à ce qui donne un sens à notre vie, et ordonnons nos priorités en conséquence."  
(Le XIVe Dalai-Lama)



## LE PROGRAMME DÉTAILLÉ

✓ **Session 1 : l'efficacité économique** : un regard décalant sur notre activité



> Echanges autour de cas d'entreprises inspirants : pourquoi les modèles économiques classiques peinent-ils à être économiquement efficaces ?

> Vers de nouvelles sources de valeur : approche des externalités

> Au cœur de la démarche : les bénéfices d'usage générés par l'activité des entreprises

✓ **Session 2** : De la compréhension des enjeux clients à un modèle économique innovant :

> Comment mieux connaître les enjeux de ses clients ?

> Comment identifier des offres innovantes ?

> Capitalisation & Conclusion

✓ **Session 3** : dans les 15 jours

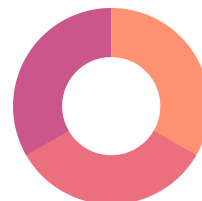
Suivant l'atelier, une heure de débriefing individuel par entreprise avec un.e des intervenant.e.s Immaterra pour la valorisation des acquis au sein de votre entreprise.



## Méthodes et outils d'animation

- Facilitation à distance
- Outils d'intelligence collective
- Echanges intra et inter entreprises

Echanges interentreprises  
33.3%



Outils intelligence collective  
33.3%

Facilitation à distance  
33.3%



## Pré-requis

Etre dirigeant.e d'une entreprise de plus de 10 salariés

Il est conseillé de participer accompagné.e d'un.e collaborateur.trice (compris dans le tarif)



DECOUVRIR / S'INSPIRER

IMPULSER

S'ENGAGER



## Contact

[herve.moalic@immaterra.com](mailto:herve.moalic@immaterra.com)

**Prochaines dates :**

11 et 18 mai

**Tarif**

450€ht / tarif Partenaire : 300€ht

Ouvert à 2 participants.es par entreprise



**INSCRIPTIONS ICI**



[WWW.IMMATERRA.COM](http://WWW.IMMATERRA.COM)